

# SANDRA ORELLANA

DIRECTORA DE MARKETING

## DATOS PERSONALES

### DIRECCIÓN

28045, Madrid  
España

### TELÉFONO

+34 636 350 505

### EMAIL

email@email.com

### LUGAR DE NACIMIENTO

España

### PERMISO DE CONDUCIR

B

## LINKS

[LinkedIn](#)

[Pinterest](#)

[Usar esta plantilla](#)

## HABILIDADES/COMPETENCIAS

Marketing Digital

HTML

SEO

Análisis de campañas y creación de contenido

Manejo de redes sociales

Comunicación

Creatividad

Liderazgo

## IDIOMAS

Español; Castellano

● ● ● ● ●

Inglés

● ● ● ● ●

## PERFIL PROFESIONAL

Directora de Marketing con diez años de experiencia creando estrategias de marketing digital para atraer clientes potenciales, logrando una excelente tasa de retención. Historial probado de desarrollo y dirección de estrategias de marketing de alto impacto. Licenciada en Marketing con un Master en Marketing digital y social media. Conocimientos avanzados en HTML, SEO, estrategias de marketing en redes sociales y creación de contenido.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### Directora de Marketing, ConeKta

Madrid

ene 2020 — Presente

Directora de Marketing en una agencia de Marketing Digital. Durante el 2020 creé una estrategia de contenido eficaz que mejoró la tasa de conversión de clientes potenciales de un 7% a un 10% en tres meses.

Mis actividades diarias incluyen:

- Gestionar el departamento y las operaciones de marketing digital.
- Gestionar y supervisar la creación de contenido y las actividades de redacción publicitaria del departamento de marketing.
- Definir, desarrollar e implementar estrategias de marketing para automatizar y medir el movimiento de la audiencia objetivo.
- Establecimiento de procesos y protocolos de medición de campañas para optimizar resultados.
- Investigación de mercado en curso para investigar tendencias, comportamiento de los clientes y obtener información sobre la industria.
- Desarrollar e implementar estrategias de SEO.

### Especialista en Marketing digital, Mango Marketing

Madrid

may 2017 — dic 2019

Trabajé como especialista de marketing digital en una agencia especializada en la difusión de nuevos productos para captación de clientes potenciales. Realicé una campaña publicitaria en instagram y facebook como parte del lanzamiento de un nuevo producto, que generó más de 2500 clientes potenciales, lo que resultó en un aumento de más del 5% en la rentabilidad final de la empresa.

Mis actividades diarias incluían:

- Crear estrategias de marketing en redes sociales y gestionar la creación de contenido, la redacción de textos publicitarios, la planificación presupuestaria y la implementación de cronogramas y plazos.
- Crear el contenido que se presentará en blogs, publicaciones, redes sociales, boletines en línea, sitios web y folletos digitales.
- Planificar y gestionar toda la web, marketing de base de datos SEO, campañas de correo electrónico, redes sociales y publicidad gráfica.
- Crear estrategias de mejora del rendimiento en Google, Instagram, TikTok, Facebook, Twitter, Pinterest y los sitios web de la empresa.
- Desarrollar e implementar estrategias de SEO.
- Optimizar la presencia en las redes sociales.

## **Especialista en Marketing digital, CEO & Digital marketing Puerta del sol**

Madrid

dic 2015 — abr 2017

Trabajé como especialista de marketing digital. Administré todas las operaciones de marketing comercial y campañas publicitarias que finalmente generaron un aumento del 23% en el tráfico de la página web en 6 meses.

Mis actividades diarias incluían:

- Planificar y gestionar toda la web, marketing de base de datos SEO, campañas de correo electrónico, redes sociales y publicidad gráfica.
- Impulsar el tráfico digital y gestionar la captación de leads.
- Optimizar las páginas web de destino.
- Crear estrategias de marketing en redes sociales y gestionar la creación de contenido, la redacción de textos publicitarios, la planificación presupuestaria y la implementación de cronogramas y plazos.
- Crear el contenido que se presentará en blogs, publicaciones, redes sociales, boletines en línea, sitios web y folletos digitales.
- Implementar herramientas para responder a las solicitudes y preguntas de los clientes lo antes posible y de manera estandarizada.

### **FORMACIÓN ACADÉMICA**

---

#### **Master en Marketing Digital y Social Media, Universidad Complutense de Madrid**

Madrid

feb 2019 — feb 2020

#### **Grado en Marketing, Universidad Complutense de Madrid**

Madrid

sep 2007 — jul 2011

Cum Laude

### **FORMACIÓN COMPLEMENTARIA**

---

#### **Marketing de Buscadores, Social Media y Analítica (180 h), UOC**

sep 2020 — may 2021