



# Carlos Vazquez

GERENTE DE VENTAS

✉ [carlos.vazquez@gmail.com](mailto:carlos.vazquez@gmail.com)

📍 Passatge de Ventura Feliu, 17, 46007, Valencia, 46007, España

☎ +34963324117

## Detalles

Permiso de conducir  
Completo

Nacionalidad  
Español

Fecha / Lugar de nacimiento  
19/02/1999 / Murcia

## Perfil

Gerente de ventas con amplia experiencia en el sector de alimentos secos y perecederos a empresas de retail y restaurantes. Alta capacidad de negociación y elaboración de planes estratégicos y comerciales para aumentar los índices de ventas de la organización, por medio de la medición del desempeño de la fuerza de ventas con kpi's.

## Experiencia laboral

### Gerente de ventas, Nestlé España, Madrid

Noviembre 2017 — Presente

- Elaboración del plan anual de ventas y mercadeo
- Medición de kpi's de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Negociaciones con nuevos clientes de empresas de retail y restaurantes
- Elaboración de informes mensuales de ventas y análisis de métricas
- Elaboración de planes estratégicos para la venta de nuevos productos

### Gerente de ventas, Aceites del Sur-Coosur, Vilchés (Jaén)

Enero 2014 — Octubre 2017

- Encargado de elaborar el plan mensual de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Establecimiento de objetivos mensuales, trimestrales y anuales y plan estratégico para cumplirlos
- Selección y entrenamiento de nuevos miembros del equipo de ventas
- Aumento de la cartera de clientes y negociaciones

### Supervisor de ventas, Leche Pascual España, Madrid

Enero 2012 — Noviembre 2013

- Responsable del cumplimiento de los objetivos de la fuerza de ventas
- Velar por el cumplimiento del plan estratégico de ventas de la compañía
- Coordinar y supervisar las actividades del equipo de ventas
- Administración de rutas (planeación, márgenes, costos)

## Educación

**Postgrado Dirección de Ventas y Dirección Comercial, ESIC Business & Marketing School, Madrid**

Junio 2012 — Diciembre 2013

**Grado en Dirección comercial y Marketing, Universidad Alfonso X el Sabio, Madrid**

Enero 2004 — Diciembre 2002

## Competencias

Ventas internacionales



Gestión de equipos



Márketing estratégico



Estrategias de ventas



Comunicación oral y escrita



## Idiomas

Español



Francés



Ingles



## Cursos

**Curso de gerencia en venta profesional, Heller Consulting**

Enero 2018 — Diciembre 2018