



Carlos Vazquez

Gerente de ventas

DIRECCIÓN	Passatge de Ventura Feliu, 17, 46007, Valencia, 46007, España	TELÉFONO	+34963324117
EMAIL	carlos.vazquez@gmail.com	FECHA / LUGAR DE NACIMIENTO	19/02/1999 / Murcia
NACIONALIDAD	Español	PERMISO DE CONDUCIR	Completo

01 PERFIL

Gerente de ventas con amplia experiencia en el sector de alimentos secos y perecederos a empresas de retail y restaurantes. Alta capacidad de negociación y elaboración de planes estratégicos y comerciales para aumentar los índices de ventas de la organización, por medio de la medición del desempeño de la fuerza de ventas con kpi's.

02 EXPERIENCIA LABORAL

Nov 2017 — Presente

Madrid

Gerente de ventas en Nestlé España

- Elaboración del plan anual de ventas y mercadeo
- Medición de kpi's de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Negociaciones con nuevos clientes de empresas de retail y restaurantes
- Elaboración de informes mensuales de ventas y análisis de métricas
- Elaboración de planes estratégicos para la venta de nuevos productos

Ene 2014 — Oct 2017

Vilchés (Jaén)

Gerente de ventas en Aceites del Sur-Coosur

- Encargado de elaborar el plan mensual de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Establecimiento de objetivos mensuales, trimestrales y anuales y plan estratégico para cumplirlos
- Selección y entrenamiento de nuevos miembros del equipo de ventas
- Aumento de la cartera de clientes y negociaciones

Ene 2012 — Nov 2013

Madrid

Supervisor de ventas en Leche Pascual España

- Responsable del cumplimiento de los objetivos de la fuerza de ventas
- Velar por el cumplimiento del plan estratégico de ventas de la compañía
- Coordinar y supervisar las actividades del equipo de ventas
- Administración de rutas (planeación, márgenes, costos)

03 EDUCACIÓN

Jun 2012 — Dic 2013

Madrid

ESIC Business & Marketing School

Postgrado Dirección de Ventas y Dirección Comercial

Ene 2004 — Dic 2002

Madrid

Universidad Alfonso X el Sabio

Grado en Dirección comercial y Marketing

04 COMPETENCIAS

Ventas internacionales



Estrategias de ventas



Gestión de equipos



Comunicación oral y escrita



Márketing estratégico



05 IDIOMAS

Español



Inglés



Francés



06 CURSOS

Ene 2018 — Dic 2018

Curso de gerencia en venta profesional en Heller Consulting