



Carlos Vazquez, Gerente de ventas

VALENCIA, 46007, ESPAÑA · carlos.vazquez@gmail.com

DETALLES

Passatge de Ventura Feliu,
17, 46007

Valencia, 46007, España
+34963324117

FECHA / LUGAR DE
NACIMIENTO

19/02/1999
Murcia

NACIONALIDAD

Español

PERMISO DE
CONDUCIR

Completo

COMPETENCIAS

Ventas internacionales

Estrategias de ventas

Gestión de equipos

Comunicación oral y
escrita

Márketing estratégico

IDIOMAS

Español

Ingles

Francés

PERFIL

Gerente de ventas con amplia experiencia en el sector de alimentos secos y perecederos a empresas de retail y restaurantes. Alta capacidad de negociación y elaboración de planes estratégicos y comerciales para aumentar los índices de ventas de la organización, por medio de la medición del desempeño de la fuerza de ventas con kpi's.

EXPERIENCIA LABORAL

Gerente de ventas, Nestlé España

Nov 2017 — Presente, Madrid

- Elaboración del plan anual de ventas y mercadeo
- Medición de kpi's de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Negociaciones con nuevos clientes de empresas de retail y restaurantes
- Elaboración de informes mensuales de ventas y análisis de métricas
- Elaboración de planes estratégicos para la venta de nuevos productos

Gerente de ventas, Aceites del Sur-Coosur

Ene 2014 — Oct 2017, Vilchés (Jaén)

- Encargado de elaborar el plan mensual de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Establecimiento de objetivos mensuales, trimestrales y anuales y plan estratégico para cumplirlos
- Selección y entrenamiento de nuevos miembros del equipo de ventas
- Aumento de la cartera de clientes y negociaciones

Supervisor de ventas, Leche Pascual España

Ene 2012 — Nov 2013, Madrid

- Responsable del cumplimiento de los objetivos de la fuerza de ventas
- Velar por el cumplimiento del plan estratégico de ventas de la compañía
- Coordinar y supervisar las actividades del equipo de ventas
- Administración de rutas (planeación, márgenes, costos)

EDUCACIÓN

ESIC Business & Marketing School, Postgrado Dirección de Ventas y Dirección Comercial

Jun 2012 — Dic 2013, Madrid

Universidad Alfonso X el Sabio, Grado en Dirección comercial y Marketing

Ene 2004 — Dic 2002, Madrid

CURSOS

Curso de gerencia en venta profesional, Heller Consulting

Ene 2018 — Dic 2018