

Carlos Vazquez

Gerente de ventas



| | | | |
|--------------|--|-----------------------------|---------------------|
| DIRECCIÓN | Passatge de Ventura Feliu, 17, 46007, Valencia, 46007, España | TELÉFONO | +34963324117 |
| EMAIL | carlos.vazquez@gmail.com | FECHA / LUGAR DE NACIMIENTO | 19/02/1999 / Murcia |
| NACIONALIDAD | Español | PERMISO DE CONDUCIR | Completo |

Perfil

Gerente de ventas con amplia experiencia en el sector de alimentos secos y perecederos a empresas de retail y restaurantes. Alta capacidad de negociación y elaboración de planes estratégicos y comerciales para aumentar los índices de ventas de la organización, por medio de la medición del desempeño de la fuerza de ventas con kpi's.

Experiencia laboral

Nov 2017 – Presente

MADRID

Gerente de ventas

Nestlé España

- Elaboración del plan anual de ventas y mercadeo
- Medición de kpi's de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Negociaciones con nuevos clientes de empresas de retail y restaurantes
- Elaboración de informes mensuales de ventas y análisis de métricas
- Elaboración de planes estratégicos para la venta de nuevos productos

Ene 2014 – Oct 2017

VILCHÉS (JAÉN)

Gerente de ventas

Aceites del Sur-Coosur

- Encargado de elaborar el plan mensual de la fuerza de ventas de la empresa
- Desarrollo e implementación de nuevas estrategias de ventas
- Establecimiento de objetivos mensuales, trimestrales y anuales y plan estratégico para cumplirlos
- Selección y entrenamiento de nuevos miembros del equipo de ventas
- Aumento de la cartera de clientes y negociaciones

Ene 2012 – Nov 2013

MADRID

Supervisor de ventas

Leche Pascual España

- Responsable del cumplimiento de los objetivos de la fuerza de ventas
- Velar por el cumplimiento del plan estratégico de ventas de la compañía
- Coordinar y supervisar las actividades del equipo de ventas
- Administración de rutas (planeación, márgenes, costos)

Educación

Jun 2012 – Dic 2013

MADRID

ESIC Business & Marketing School

Postgrado Dirección de Ventas y Dirección Comercial

Ene 2004 – Dic 2002

MADRID

Universidad Alfonso X el Sabio

Grado en Dirección comercial y Marketing

Competencias

Ventas internacionales



Comunicación oral y escrita



Estrategias de ventas



Márketing estratégico



Gestión de equipos



Idiomas

Español



Francés



Inglés



Cursos

Ene 2018 – Dic 2018

Curso de gerencia en venta profesional

Heller Consulting